

Anúncio:

“A Paul Stricker centra a sua atividade na conceção, desenvolvimento e [distribuição](#) de produtos promocionais, assumindo-se desde sempre como um dos principais players do sector. Fundada em 1944, a empresa foi pioneira no desenvolvimento do sector dos produtos promocionais em Portugal, apostando sempre numa abordagem inovadora ao mercado.

Hoje, a Paul Stricker conta com mais de 150 colaboradores, 6 escritórios, diversos parceiros e mais de 12.000m² de stock permanente, com o objetivo primário de servir melhor e mais eficazmente os seus clientes dispersos por diversos países tais como Portugal, Espanha, França, Brasil, Turquia, Polónia ou Angola.

Através de uma política de preço/qualidade bem balanceada, um serviço eficaz e uma equipa de colaboradores determinada – tanto em Portugal, como em Espanha, Holanda, São Paulo e na China –, ambicionamos ser sempre o parceiro de referência no sector do produto promocional.”

O perfil pretendido do candidato será o seguinte::

- Domínio da língua Italiana (mandatório ser nível nativo);
- Domínio de qualquer outro idioma (não obrigatório);
- Experiência [comercial](#) e de contact center prévia (factor preferencial mas não eliminatório);
- Familiaridade com instrumentos básicos de [informática](#) (Excel, Word, Outlook);
- Capacidade de [trabalho](#) em equipa;
- Capacidade de gestão de stress, autonomia e tomada de decisão;
- Disponibilidade para exercer funções a full time no head [office](#) do Grupo (Murte de / Coimbra),

As funções que se pretendem que o futuro colaborador assuma são:

- Integração na equipa [comercial](#) com funções de Account Manager no mercado Italiano;
- Gestão de um leque alargado de clientes;

- [Construção](#) de encomendas, desenvolvimento de orçamentos, estruturação logística, follow-up comercial;
- Presença em feiras internacionais;
- Comunicação corporativa da imagem da empresa.

A nossa proposta de [trabalho](#) contempla:

- Oferta de um quadro remuneratório competitivo e acima do benchmark de mercado;
- Integração em empresa socialmente responsável, em plena fase de expansão e com equipa dinâmica e ambiciosa;
- Perspetiva de evolução rápida do colaborador, pretendendo-se que assuma a prazo um nível elevado de responsabilidade na gestão direta da carteira de clientes.

Se preenche todas estes requisitos, enviar [curriculum vitae](#) com o título do anúncio em subject para o email: ricardomonteiro@stricker.pt